












Competitividad digital de las naciones (Foro Económico Mundial 2017-2018)

1. ¿En qué posición fue ubicado Ecuador?

De acuerdo al Informe de Competitividad Global, el Ecuador se encuentra en el puesto número 97 de 137, para el periodo 2017-2018.

	Economy	Score ¹	Prev. ²	Trend ³
92	Argentina	3.95	104	
93	Nicaragua	3.95	103	
94	Cambodia	3.93	89	
95	Tunisia	3.93	95	
96	Honduras	3.92	88	
97	Ecuador	3.91	91	
98	Lao PDR	3.91	93	
99	Bangladesh	3.91	106	
100	Egypt	3.90	115	
101	Mongolia	3.90	102	
102	Kyrgyz Republic	3.90	111	

2. ¿Cuáles son las variables consideradas en el estudio?

Primer pilar: instituciones

- 1.01 Derechos de propiedad
- 1.02 Protección de propiedad intelectual
- 1.03 Desvío de fondos públicos
- 1.04 Confianza pública en los políticos
- 1.05 Pagos irregulares y sobornos
- 1.06 Independencia judicial
- 1.07 Favoritismo en las decisiones de los funcionarios del gobierno
- 1.08 Eficiencia del gasto público
- 1.09 Carga de la regulación gubernamental
- 1.10 Eficiencia del marco legal en la solución de controversias
- 1.11 Eficiencia del marco legal en regulaciones desafiantes
- 1.12 Transparencia de la formulación de políticas gubernamentales
- 1.13 Costos comerciales del terrorismo
- 1.14 Costos comerciales del crimen y la violencia.
- 1.15 Delincuencia organizada
- 1.16 Fiabilidad de los servicios policiales.
- 1.17 Comportamiento ético de las empresas.
- 1.18 Fortaleza de las normas de auditoría e informes
- 1.19 Eficacia de juntas corporativas
- 1.20 Protección de los intereses de los accionistas minoritarios.
- 1.21 Fuerza de protección del inversor 0-10 (mejor)

Segundo pilar: Infraestructura

- 2.01 Calidad de la infraestructura general
- 2.02 Calidad de carreteras
- 2.03 Calidad de la infraestructura ferroviaria n / a no evaluada
- 2.04 Calidad de la infraestructura portuaria
- 2.05 Calidad de la infraestructura de transporte aéreo.
- 2.06 Asientos de aerolínea disponibles kilómetros millones / semana
- 2.07 Calidad del suministro de electricidad.
- 2.08 Suscripciones de telefonía celular móvil / 100 pop.
- 2.09 Líneas telefónicas fijas / 100 pop.

Tercer pilar: entorno macroeconómico

- 3.01 Saldo presupuestario del gobierno% PIB
- 3.02 Ahorro nacional bruto% PIB
- 3.03 % de cambio anual de inflación
- 3.04 Deuda pública% PIB
- 3.05 Calificación crediticia del país 0-100 (mejor)

Cuarto pilar: salud y educación primaria

- 4.01 Casos de incidencia de malaria / 100,000 habitantes
- 4.02 Impacto comercial de la malaria
- 4.03 Casos de incidencia de tuberculosis / 100,000 habitantes
- 4.04 Impacto comercial de la tuberculosis
- 4.05 Prevalencia del VIH% de adultos pop.
- 4.06 Impacto comercial del VIH / SIDA
- 4.07 Mortalidad infantil muertes / 1,000 nacimientos vivos
- 4.08 Años de esperanza de vida
- 4.09 Calidad de la educación primaria
- 4.10 Tasa de matriculación en educación primaria% neto

Quinto pilar: educación superior y formación

- 5.01 Tasa de matrícula en educación secundaria% bruto
- 5.02 Tasa de matriculación en educación terciaria% bruto
- 5.03 Calidad del sistema educativo.
- 5.04 Calidad de la educación matemática y científica
- 5.05 Calidad de las escuelas de gestión
- 5.06 Acceso a internet en las escuelas
- 5.07 Disponibilidad local de servicios de capacitación especializados
- 5.08 Alcance de la capacitación del personal

Sexto pilar: eficiencia del mercado de bienes

- 6.01 Intensidad de competencia local
- 6.02 Alcance del dominio del mercado
- 6.03 Efectividad de la política antimonopolio
- 6.04 Efecto de los impuestos sobre los incentivos para invertir
- 6.05 Tasa impositiva total% ganancias
- 6.06 No. de procedimientos para iniciar un negocio
- 6.07 Hora de comenzar un día hábil
- 6.08 Costos de política agrícola
- 6.09 Prevalencia de barreras no arancelarias
- 6.10 Aranceles comerciales% derecho
- 6.11 Prevalencia de propiedad extranjera
- 6.12 Impacto comercial de las normas sobre la IED
- 6.13 Carga de los procedimientos aduaneros
- 6.14 Importaciones% PIB
- 6.15 Grado de orientación al cliente
- 6.16 Sofisticación del comprador

Séptimo pilar: eficiencia del mercado laboral

- 7.01 Cooperación en las relaciones laborales-patronales
- 7.02 Flexibilidad de determinación salarial
- 7.03 Prácticas de contratación y despido
- 7.04 La redundancia cuesta semanas de salario
- 7.05 Efecto de los impuestos sobre los incentivos para trabajar
- 7.06 Pago y productividad
- 7.07 Confianza en la gestión profesional
- 7.08 Capacidad del país para retener talento
- 7.09 Capacidad del país para atraer talento
- 7.10 Participación femenina en relación a la fuerza laboral de hombres

Octavo pilar: desarrollo del mercado financiero

- 8.01 Disponibilidad de servicios financieros
- 8.02 Asequibilidad de los servicios financieros.
- 8.03 Financiamiento a través del mercado de valores local
- 8.04 Facilidad de acceso a préstamos
- 8.05 Disponibilidad de capital de riesgo
- 8.06 Solidez de los bancos
- 8.07 Regulación de las bolsas de valores.
- 8.08 Índice de derechos legales 0-10 (mejor)

Noveno pilar: preparación tecnológica

- 9.01 Disponibilidad de las últimas tecnologías.
- 9.02 Absorción de tecnología a nivel de empresa
- 9.03 IED y transferencia de tecnología
- 9.04 Usuarios de Internet % pob.
- 9.05 Suscripciones a Internet de banda ancha fija / 100 pob.
- 9.06 ancho de banda de Internet kb / s / usuario
- 9.07 Suscripciones de banda ancha móvil / 100 pob.

Décimo pilar: tamaño del mercado

- 10.01 Índice del tamaño del mercado interno
- 10.02 Índice del tamaño del mercado extranjero
- 10.03 PIB (PPP) \$ miles de millones
- 10.04 Exportaciones% PIB 119

Décimo primer pilar: sofisticación empresarial

- 11.01 Cantidad de proveedor local
- 11.02 Calidad del proveedor local
- 11.03 Estado del desarrollo del clúster
- 11.04 Naturaleza de la ventaja competitiva
- 11.05 Ancho de la cadena de valor
- 11.06 Control de la distribución internacional.
- 11.07 sofisticación del proceso de producción
- 11.08 Alcance de comercialización
- 11.09 Disponibilidad para delegar autoridad




Décimo segundo pilar: innovación

- 12.01 Capacidad de innovación
- 12.02 Calidad de las instituciones de investigación científica.
- 12.03 Gasto de la empresa en I + D
- 12.04 Colaboración universidad-industria en I + D
- 12.05 Adquisición de tecnología avanzada por parte del gobierno
- 12.06 Disponibilidad de científicos e ingenieros.
- 12.07 solicitudes de patentes PCT / millones de pob.

3. Comparar las evaluaciones asignadas a Ecuador con algún país.

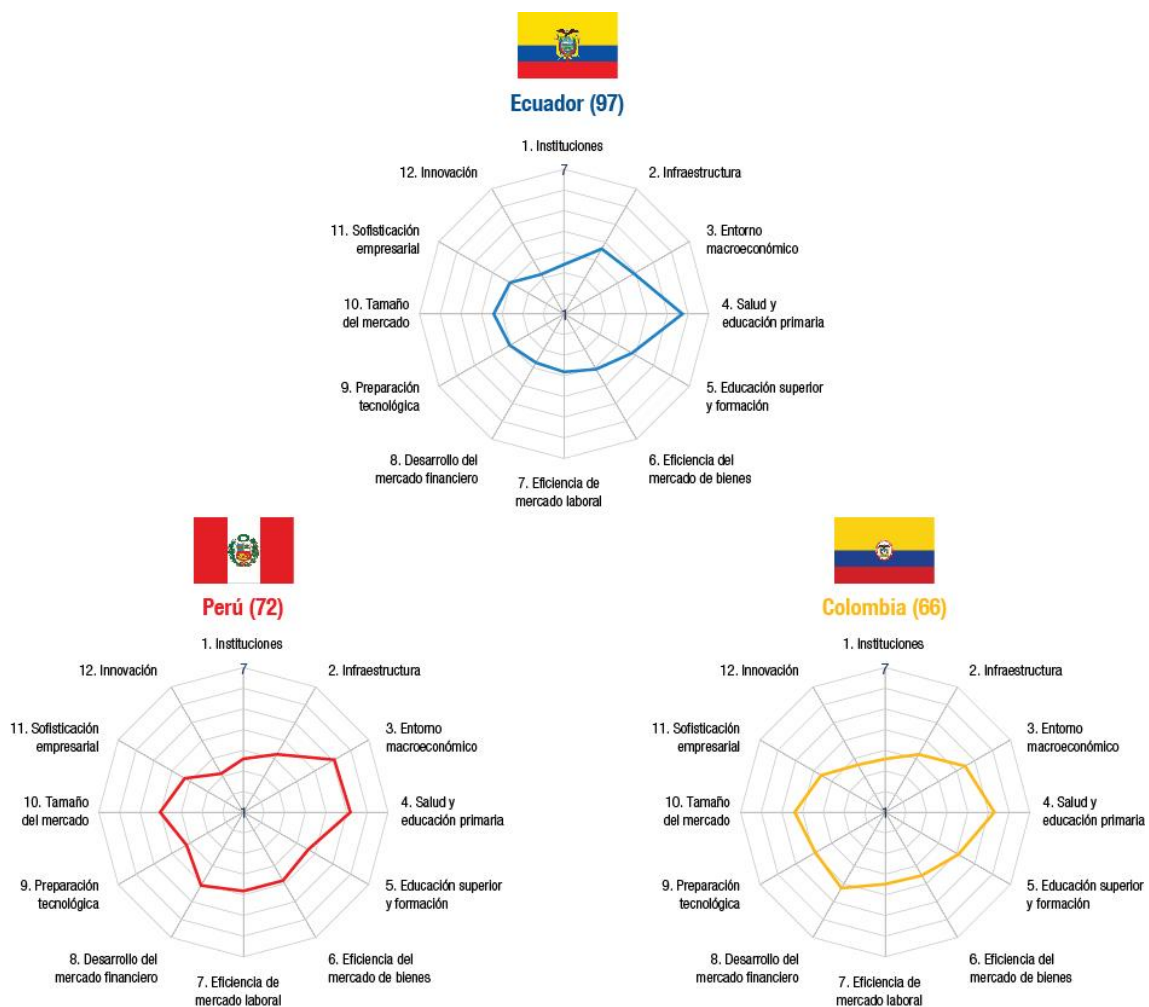
Para esta comparación se tomará en cuenta al Ecuador versus los países limítrofes, Perú y Colombia, donde se podrá observar si somos competitivos con respecto a nuestros vecinos, y que parámetros de calificación se deben mejorar.

- La siguiente tabla, detalla un resumen del desempeño o rendimiento de la economía en los 12 pilares o componentes principales del Índice de Competitividad Global, de los tres países que se van a analizar.

	Ecuador (97)	Perú (72)	Colombia (66)
			
Resumen de rendimiento	Score (1-7)		
1. Instituciones	3.1	3.2	3.2
2. Infraestructura	4.1	3.8	3.8
3. Entorno macroeconómico	4.3	5.4	4.8
4. Salud y educación primaria	5.9	5.4	5.5
5. Educación superior y formación	4.3	4.1	4.5
6. Eficiencia del mercado de bienes	3.7	4.3	4.0
7. Eficiencia del mercado laboral	3.4	4.3	4.0
8. Desarrollo del mercado financiero	3.3	4.5	4.6
9. Preparación tecnológica	3.6	3.7	4.3
10. Tamaño del mercado	3.9	4.5	4.8
11. Sofisticación empresarial	3.6	3.8	4.1
12. Innovación	2.9	2.8	3.3

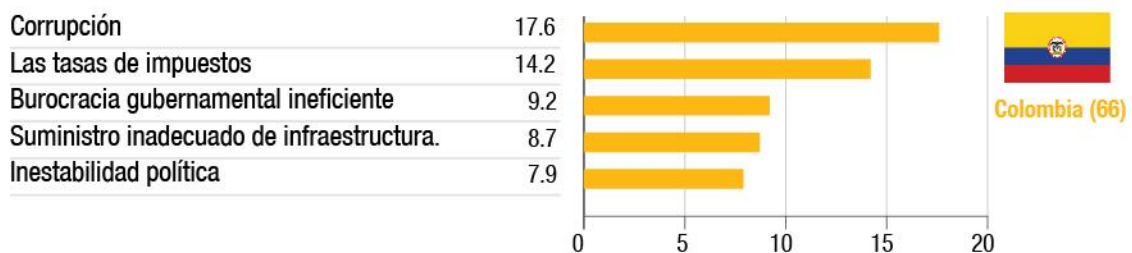
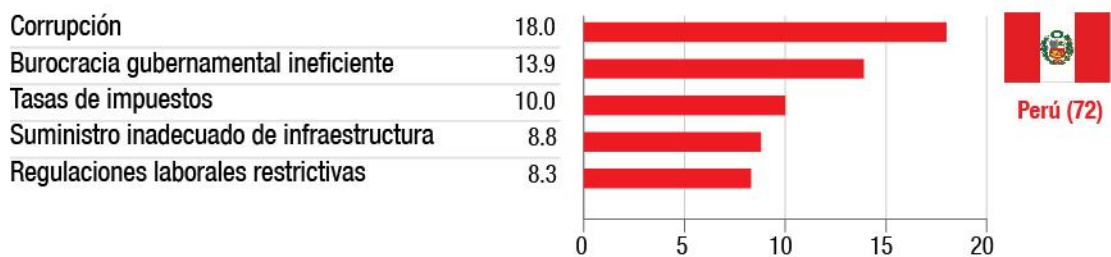
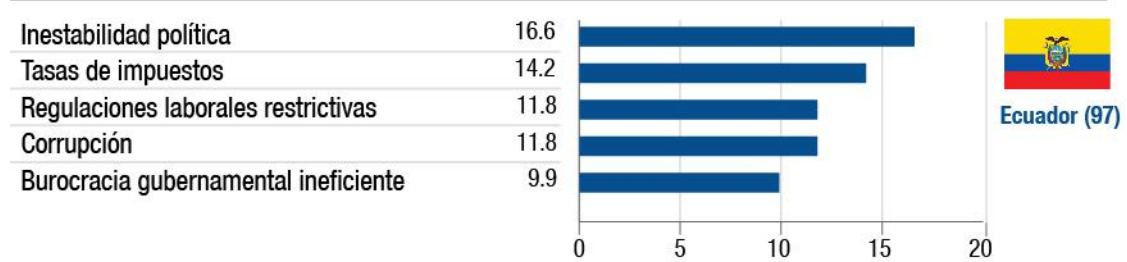
- En comparación con nuestros vecinos, Ecuador se encuentra en el ranking general en el puesto 97, es decir, 31 puestos más abajo que Colombia y 25 puestos abajo de Perú.
- En el primer pilar denominado Instituciones se puede observar que prácticamente, no existen diferencias entre los tres países.
- En los pilares de Infraestructura; y Salud y educación primaria, Ecuador está arriba de sus países vecinos, con diferencias de 0.5 sobre 7 puntos
- Sin embargo, en el Entorno macroeconómico el Ecuador se encuentra debajo de Colombia y de Perú. Incluso este último tiene más de 1 punto sobre 7 de superioridad.
- En el punto, Educación superior y formación, Colombia está arriba, seguido de Ecuador y Perú.

- A partir de aquí, en los demás indicadores (Eficiencia del mercado de bienes, Eficiencia del mercado laboral, Desarrollo del mercado financiero, Preparación tecnológica, Tamaño del mercado, Sofisticación empresarial e Innovación) Colombia y Perú le llevan ventaja al Ecuador. Es decir que, en los puntos mencionados nuestro país es menos competitivo que sus vecinos del norte y del sur.
- Llama la atención el muy bajo índice de Innovación de los tres países, ya que varían entre 2.9 y 3.3 sobre 7 puntos posibles.
- Gráficamente, los 12 pilares y los resultados de cada país se pueden observar de la siguiente manera:



- A continuación se realizará una comparación de los 5 principales factores negativos o problemáticos que tienen Ecuador y los países vecinos, Perú y Colombia para hacer negocios según una encuesta de opinión ejecutiva, realizada por el Foro Económico Mundial en el año 2017, y que arrojaron las siguientes respuestas:

Factores más problemáticos para hacer negocios



- Se puede observar que en el Top 5 de los factores problemáticos para hacer negocios de los tres países se encuentra la corrupción, la burocracia gubernamental ineficiente, y las tasas de impuestos. Es decir, que el tema político es un factor problemático principal que determina no hacer negocios en estos países. Esto es fácilmente comprobable, ya que en los tres países se han documentado casos de corrupción alarmantes que han involucrado funcionarios de los gobiernos de turno y que en varios casos se ha demostrado su culpabilidad.
- En Ecuador, la inestabilidad política se suma a los tres factores anteriormente descritos. El país se ha ganado la reputación de “inestable” ya que en el lapso de 10 años, se tuvieron 11 presidentes, muchos de ellos derrocados, destituidos, o sucedidos por sus vicepresidentes